

TOOTMISETTEVÖTETE MEISTRIKLASS – kompass puidu- ja metallisektori ettevõtetele oma uue arenguhüppe leidmiseks



MÄRTS - MAI 2016

Laaste lendab. Torupillitalu noorema põlve torupillimeister
Andrus Taul mulgi tõsidusega tööd murdmas.
Juuli 2014, Valgamaa. Foto: Silver Kommussaar

Koolitusprogrammi eesmärgiks on aidata ettevõtte juhtivtöötajatel leida vastused järgmistele küsimustele:

1. Millised on minu ettevõtte TOP 3 võimalused toodete või allhanketeenuste arendamiseks?
2. Millised on täiendavad võimalused toodete ja allhanketeenuste kvaliteedi ning tootmisprotsesside efektiivsuse tõstmiseks?
3. Millised uued oskused aitaksid mul suurendada toodete ja teenuste müüki Eestis ja rahvusvahelisel turul?
4. Kuidas saaks minu ettevõtte senisest enam kasu koostööst ja võrgustumisest?

Koolituse raames toimuvad:

- toote- ja allhanketeenuse arenduse, tootmisjuhtimise, ärimudelite ja turundusalased koolitused, seminarid ja ajurünnakud. Koolitusi viivad läbi valdkonna eksperdid (Rob Heilijgers Hollandist, Kalev Kaarna, Andres Kuusik, Toomas Haldma, Maito Janke jt), lisaks kasutatakse erinevaid meetodeid arutelude läbiviimisel ja osalejate omavaheliste kogemuste vahetamisel;
- koolituspäevade raames kaasatakse praktikuid, kes annavad edasi oma kogemust ja räägivad edulugusid;
- igal kuul toimub ühe koolitusprogrammis osaleva ettevõtte ühiskülastus;
- osalejad saavad iga teema puhul tagasisidet ja praktilist infot oma ettevõtte võimaluste kohta.

Koolituse sihtgrupp:

- Tartumaa puidu- ja metalliettevõtted.
Ootame osalema väikese ja keskmise suurusega tegutsevaid ettevõtteid, 2-3 töötajat ettevõtte kohta.

Osalemise tasu:*

- koolitusel osalemise tasu on 80 eurot inimese kohta.

**Osalemissoovi korral palume ära täita
registreerimisvormi.**

Lisainfo: Triin Lääne, triin@tas.ee, +372 5302 9203

* Osalustasu eest kaetakse programmis osalejate toitlustus- ja majutuskulud.

Koolituse korraldusmeeskond: Tartumaa Arendusselts: Kristiina Tammets, Triin Lääne
Tartu Ärinõuandla: Elo Mets
Puidutöötlemise ja mööblitootmise kompetentsikeskus TSENTER: Kalev Kaarna
Tartu Ülikooli Ettevõtlus- ja Innovatsioonikeskus ning Ideelabor: Andres Kuusik
Tartu Teaduspark: Vaido Mikheim



Koolitusprogrammi rahastatakse Euroopa Regionaalarengu Fondist prioriteetse suuna 5 "Väikese ja keskmise suurusega ettevõtete ja piirkondliku ettevõtluse arendamine" meetme "Piirkondade konkurentsivõime tugevdamine" tegevuse 5.4.2. "Piirkondlikud algatused tööhoive ja ettevõtlikkuse edendamiseks" - raames.

KOOLITUSPROGRAMM JA AJAKAVA

I MOODUL

**30.-31. märts 2016, 2-päevane koolitus
kompetentsikeskuses TSEENTER**

Koolitaja: Kalev Kaarna

Ettevõtte rahateenimise aluste parendamine ehk ärimudelite arendus ja näited senise ärimudeli edukast muutmisest. Hinnakujundus, kasumlikud ja kahjumlikud kliendid. Toote- ja allhanketeenuse arendus ning tootmisjuhtimine.

II MOODUL

14. aprill 2016, 1-päevane koolitus

Koolitajad: Kalev Kaarna, Maido Janke (firmast IITEE)

Tootmisjuhtimine. Tootmistarkvara kasutamine ja sobivaima tarkvara valik.

III MOODUL

28. aprill 2016, 1-päevane koolitus

Koolitajad: Andres Kuusik, Rob Heilijgers

Turundus (sh brändi juhtimine, klientidele väärtuse loomine, kliendisuhete juhtimine), müük ja eksport. Koolituspäevale on kaasatud Hollandi koostööpartner Rob Heilijgers, kes on aastaid tegelenud ettevõtete nõustamisega ning omab rahvusvahelist turunduskompetentsi. Samuti on ta aidanud vahendada kontakte Eesti puiduettevõtete ja Hollandi klientide vahel. Robi kaudu on võimalik koostöökontakte luua ka käesoleva programmi raames.

IV MOODUL

20. mai 2016, 1-päevane lõpuseminar

Koolitaja: Toomas Haldma

Mõõdikud/näitajad - kuidas ma tean, et mu ettevõttel läheb hästi?

Lõpuseminaril võetakse kokku ka koolitusel läbitud programm, antakse tagasisidet ja seatakse konkreetset eesmärgid/sammud, et rakendada koolitusel õpitut oma ettevõttes.

Ettevõtjate omavahelised külastused

Koolituse raames toimuvad osalevate ettevõtete ühiskülastused. Ootame ettevõtjate omapoolset initsiatiivi pakuda välja oma ettevõtteid, mida koolituskasasid saaksid külastada. Ettevõttel on võimalus saada personaalset tagasisidet ning tagasiside andjad õpivad seeläbi ka ise nägema võimalusi ja puudusi oma ettevõttes. Eeldame, et igal kuul toimub vähemalt üks ettevõtte ühiskülastus.

KOOLITUSE KORRALDUSMEESKOND:

PUIDUTÖÖTLEMISE JA MÖÖBLITOOTMISE KOMPETENTSIKESKUS TSEENTER on avalikku sektorit, puidutöötlemise ja mööblitootmise ettevõtteid, haridus- ning teadus- ja arendusasutusi ning teiste sektorite ettevõtteid ühendav võrgustik, mis omab parimaid teadmisi ja oskusi materjalides, tehnoloogiates, tootmise juhtimise ja tootearenduse valdkonnas. Kompetentsikeskuse eesmärk on Eesti puidutöötlemise valdkonnas tegutsevate ettevõtete toodete konkurentsivõime, st kõrgema lisandväärtuse saavutamine, toetades oma toodete ja brändide loomist ning selle tulemusel Eesti puidusektori liikumist tulusamatesse väärtusahela osadesse. Kompetentsikeskuse tegevus on suunatud puidu vääristusastme suurendamiseks ning oskusteabe pakkumiseks, et luua tingimused ettevõtete innovatsiooniks ja rahvusvahelise konkurentsivõime tõstmiseks.

TÜ ETTEVÕTLUS- JA INNOVATSIOONIKESKUS JA IDEELABOR korraldavad noorte äri- ja projektiideede konkurssi Kaleidoskoop, mille säreavamate ettevõtmistena saab ära märkida kitarri keelevahetusseadmeid pakkuvat Guitar Technologies ja kauniste kudumite salongi "Külluslikud Etnokudumid". TÜ Ideelabori ja SEB panga asutatud VEGA fondi toel pürgib nanosatelliitide turule idufirma Radius Space ja samasugust toetust on saanud taaskasutatavat pesupesemissüsteemi loov iduettevõtte ReLaDe. Samuti on ülikooli teadlaste kaasabil valminud Eesti esimene sertifitseeritud 300 m² passiivmaja Põlvas.

TARTU ÄRINÕUANDLA on olnud üheks Tartumaa arenguveduriks juba üle 20 aasta. Ärinõuandla missiooniks on toetada heade mõtete kujunemist ja edukat rakendamist Tartumaa konkurentsivõime tugevdamiseks. Kompetentsikeskusena pakutakse ekspertteadmist ettevõtluse-, mittetulundusliku- ja avaliku sektori arengu ja jätkusuutlikkuse toetamisel. Maakondliku arenduskeskusena on Tartu Ärinõuandla saavutanud maakondliku strateegilise mõju järgmistes prioriteetsetes arendustegevuse valdkondades: noorte ettevõtlikkus, koostöö ja ühishuvid ning inimressursi areng läbi teadmiste kasvu.

TARTUMAA ARENDUSSELTSI suurimateks kompetentsideks saab kindlasti lugeda mitmete nii Eestis kui ka väljaspool tuntud võrgustike arendamist - Lõuna-Eesti toidutootjaid ühendav võrgustik Maitsev Lõuna-Eesti ning ligi 150 tootjaga taluturud Tartus ja Pärnus; Peipsimaa koostöövõrgustik ühishurunduseks; Kollaste akende koostöövõrgustik ja piirkondlik turundus; Sibulatee koostöövõrgustiku toetamine Peipsi ääres. Lisaks tegeleb Tartumaa Arendusselts Tartumaa Leader projektitoetustega, kus samuti on suur rõhk kohalikul ressursil baseeruvate uuenduslike toodete ja teenuste arendamisel.



Tartumaa Arendusselts



TARTU ÜLIKOO
ETTEVÕTLUS- JA INNOVATSIOONIKESKUS



TARTU ÜLIKOO
IDEELABOR



TARTU TEADUSPARK
Office of the Rector

KOOLITAJAD



KALEV KAARNA on enam kui 10 aastat õpetanud Tartu Ülikoolis täiskasvanutele turunduse kaasaegseid kontseptsioone ja väärtuspõhise juhtimise lähenemisi ning alates 2010. aastast on ta viinud läbi ka ettevõtlusõppe kursusi. Kalevil on enam kui viie aasta pikkune töökogemus Euroopa Liidu teadusarenduse raamprogrammi ja IRC tehnoloogiasirde võrgustiku ametlikus kontakt-punktis (sihtasutuses Archimedes). Samuti on ta olnud rahvusvaheliste tootearenduse projektide teostamist toetava programmi EUREKA esindaja Eestis. Invent Baltics meeskonnas nõustas Kalev edukalt kliente EASi eeluuringute ja tootearenduse projektide (sh rahvusvaheliste) ettevalmistamisel ning elluviimisel tehnoloogiamahukates valdkondades. Lisaks on ta koostanud uudsetele toodetele ekspordiplaane. Täna töötab Kalev puidutöötlemise ja mööblitootmise kompetentsikeskuse TSENTER juhatajana.



ROB HEILIJGERS Hollandist on tegelenud aastaid ettevõtete nõustamisega turunduse ja turismi alal, omades sealjuures ka rahvusvahelist turunduskompetentsi. Ühtlasi on ta olnud mitmete piirkondlike ja regionaalsete koostöövõrgustike loomise ja arendamise juures. Rob on aidanud vahendada kontakte Eesti puiduettevõtete ja Hollandi klientide vahel ning tema kaudu on võimalik koostöökontakte luua ka käesoleva programmi raames.



MAIDO JANKE on hariduselt infotehnoloog ja südamega tootmises sees. Alates 2003. aastast tegelenud tootmiskonsultatsioonidega ja kuni 2010. töötanud ettevõttes Novaterra Trade AS juhatuse liikmena. Ettevõtte tegeles mööbli tootmise, logistika ja turustamisega. IITEE OÜ asutajana suundus Mairo 2010. a oma ettevõttesse ning viis seal läbi põhjaliku arengu, muutes tavapäraseid IT-hoolduse teenuseid pakkuva ettevõtte klientidele strateegiliseks IT-partneriks. Sealt alates on Mairo konsulteerinud tootmisi ning tegelenud tootmis- ja logistikatarkvara arendamisega.



ANDRES KUUSIK on 15 aastat töötanud erinevates ettevõtetes erinevatel turundusega seotud ametipostidel alates turundusspetsialistist kuni turundusjuhini. Andres on kaitsnud doktoritöö turunduse valdkonnas ja hetkel töötab TÜ majandusteaduskonnas turunduse õppetooli dotsendi ning Ettevõtlus- ja innovatsioonikeskuse juhatajana. Andres on viinud läbi arvukalt turundusalaseid koolitusi ja seminare nii erinevatele ettevõtetele kui ka organisatsioonidele.



TOOMAS HALDMA on alates 2003. a Tartu Ülikooli majandusteaduskonna majandusarvestuse professor. Ta on teostanud konsultatsiooni- ja arendusprojekte enam kui 50-le ettevõttele ja organisatsioonile, sh avaliku sektori organisatsioonidele. Alates 1993. aastast on ta läbi viinud üle 400 avaliku koolituse ettevõtete ja organisatsioonide majandusarvestuse ja finantsjuhtimise valdkonnas ning üle 130 organisatsioonisisese koolituse nii äriühingutes kui ka avaliku sektori asutustes.